



Lampen und Leuchten sind unser Geschäft. Seit 1978 bietet EiKO Global qualitativ hochwertige professionelle Beleuchtungsprodukte für die Industrie, Elektrohandel, Elektroniksektor, Erstausrüster und viele andere professionelle Bereiche.

Wir sind auf individuelle Lösungen für nicht-standardisierte Produkte spezialisiert. Unser Team, bestehend aus technischen Lichtplanern, Elektrotechnikern und Lichtprofis berät kompetent, optimiert Ihre Lichtergebnisse und erstellt transparente Amortisationsrechnungen sowie passgenaue Lichtkalkulationen.

Seit nun über 15 Jahren ist die EiKO-Europe GmbH mit ihrem Sitz in der Nähe von Karlsruhe das europäische Standbein von EiKO Global. Aufgrund innovativer Lichtlösungen und konsequentem Einsatz zukunftsorientierter Technologien konnte EiKO über die letzten Jahre ein überdurchschnittliches Wachstum verzeichnen und sucht nun zur Verstärkung des Teams eine(n)

## **Mitarbeiter (m/w/d) im Bereich Sales / Field Sales (B2B)** (in Vollzeit – 40 Stunden)

Ganz nach unserem Motto **Solutions.Service.Simplicity**. suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt ein neues Verkaufstalent.

### **Solutions**

- Sie sind in der Lage Kunden und Partner geschickt und vollumfänglich zu betreuen und zu entwickeln.
- Ob bei Vor-Ort Terminen oder in dem Europa Standort Jockgrim: Sie entwickeln eigene Ideen und bringen Lösungsvorschläge, um die Wünsche und Gegebenheiten unserer Projekte und Kunden zu meistern.
- Strukturiertes Arbeiten bildet Ihre Grundlage für Ihre durchdachten Absatzaktivitäten.



## Service

- Egal ob am Telefon, per E-Mail, Videocall oder persönlich: Bestandsbetreuung und Neukundenakquise erledigen Sie professionell mit Empathie, Engagement und Leidenschaft.
- Zusammen im Team feilen Sie an Konzepten, mit denen Sie unsere Kunden vollumfänglich überzeugen und begeistern.
- Ihre Technikaffinität und Ihr ständiges Bestreben Ihr Wissen auf dem neuesten Stand zu halten, fördert die strategische Weiterentwicklung von Kundenbeziehungen.
- Sie sind mit Herz bei der Sache egal ob bei Messebesuchen oder bei der Auftragsabwicklung.
- Sie bringen Reisebereitschaft im zugewiesenen Vertriebsgebiet mit.

## Simplicity

- Sie arbeiten gerne in einem Umfeld, das von kurzen Entscheidungswegen und Dynamik geprägt ist.
- Als Teamplayer erwartet Sie ein familiäres Unternehmen bei dem Zusammenhalt, positives Arbeitsklima und Teamspirit großgeschrieben wird.

## Ihr überzeugendes Profil

- Abgeschlossene Ausbildung / Studium im kaufmännischen oder technischen Bereich
- Berufserfahrung im Vertriebsinnen- / Außendienst von Vorteil
- Selbständige, lösungsorientierte und genaue Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke und Freude am Kundenkontakt
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sehr gute MS Office Kenntnisse
- Teamfähigkeit



## Was Sie erwartet:

- Spannende und vielfältige Aufgaben
- Ein positives Arbeitsklima mit gutem Teamspirit
- Weiterbildungen durch regelmäßige Produkt- und Fachschulungen
- Persönliche Entwicklungsmöglichkeiten durch abteilungsübergreifende Schnittstellen
- Erfahrungen im internationalen Umfeld
- Betriebliche Altersvorsorge
- flexible Arbeitseinteilung durch Gleitzeit
- Sportliche Firmenaktivitäten
- Getränke und frisches Obst kostenfrei

Uns interessiert der Mensch hinter dem Lebenslauf, daher freuen wir uns über Ihre kreative Bewerbung, in der Sie etwas über sich erzählen.

Für Fragen und als Ansprechpartner für Ihre Bewerbung steht Ihnen Björn Rill zur Verfügung.

Mail: [bjorn.rill@eiko-europe.de](mailto:bjorn.rill@eiko-europe.de)

Tel: +49 – 7271 - 9403340